

P  
U  
R  
E



# Die radikale Wahrheit ...

... über Erfolg & die Rückkehr zum  
Wesentlichen – dem **HANDWERK.**

# PURE



## Was ich Euch mitgeben möchte.

- **Warum** sollte/n ich/wir trainieren?
- **Was** sollte/n ich/wir trainieren, um erfolgreich zu werden?
- **Wie:** PURE als Trainingsmodell.



P  
U  
R  
E

## Was mich prägt/e.

- Ski-renn-sport.
- Digitalisierung.



# Was mich ärgert.

- Die Zunft der Digitalisierer: innen hat ein Problem mit ihrem Handwerk:
- **Zu viele schlechte Handwerker!**
- **Stellenwert von gutem Handwerk.**



# Was ist Handwerk für Dich?

- Bildet PAARE
  - Jedes 2'
- Blitzlichter in der Gruppe
  - Timebox 5'

P  
U  
R  
E



**P  
U  
R  
E**

**Setting**



# P U R E

## Handwerk

*«Ausgeübte Tätigkeit, die in einem durch Tradition geprägten Ausbildungsgang erlernt wird und die in einer ausgeführten, produzierenden oder reparierenden Arbeit für seine Kundschaft besteht.» \**

Handwerk ist in allen unseren Tätigkeiten zu finden - **auch Führung ist ein Handwerk.**



# PURE

## Training

- Vorbild **Spitzensport**.
- **Wissensarbeiter:inn**  
Wer trainiert mental?
- Wer trainiert so konsequent Handwerk  
in der **Organisation**?

# P U R E

# Mental Training - Autosuggestion

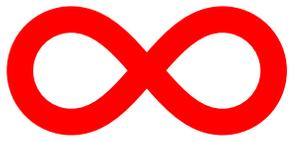
- *Sind gezielte Aussagen oder Gedanken, die bestimmte Überzeugungen, Gefühle oder Verhaltensweisen fördern sollen.\**
- **Beispiele**
  - *«Ich bin positiv und voller Energie.»*
  - *«Ich übe jeden Tag und ich liebe es.»*



# PURE

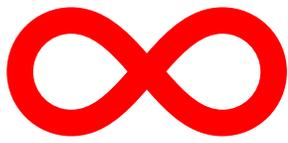
## Erfolgreiche Organisationen

- **Beobachtung > Erkenntnis:**
  - Sie beherrschen ihr Handwerk & damit die Essenz ihrer Wertschöpfung!
- **Herleitung:**
  - 25 Jahre Erfahrung, >200 Organisationen, >X00 Teams, >100 Team-Assessments.



**P  
U  
R  
E**

# **Konflikt**



P

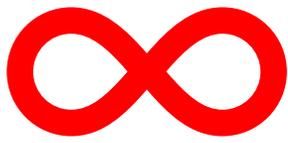
## Was bringt, wenn ...

U

- Unqualifizierte ihr Bestes geben.
- Unqualifizierte Qualifizierte anleiten.

R

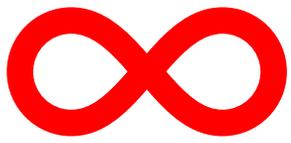
E



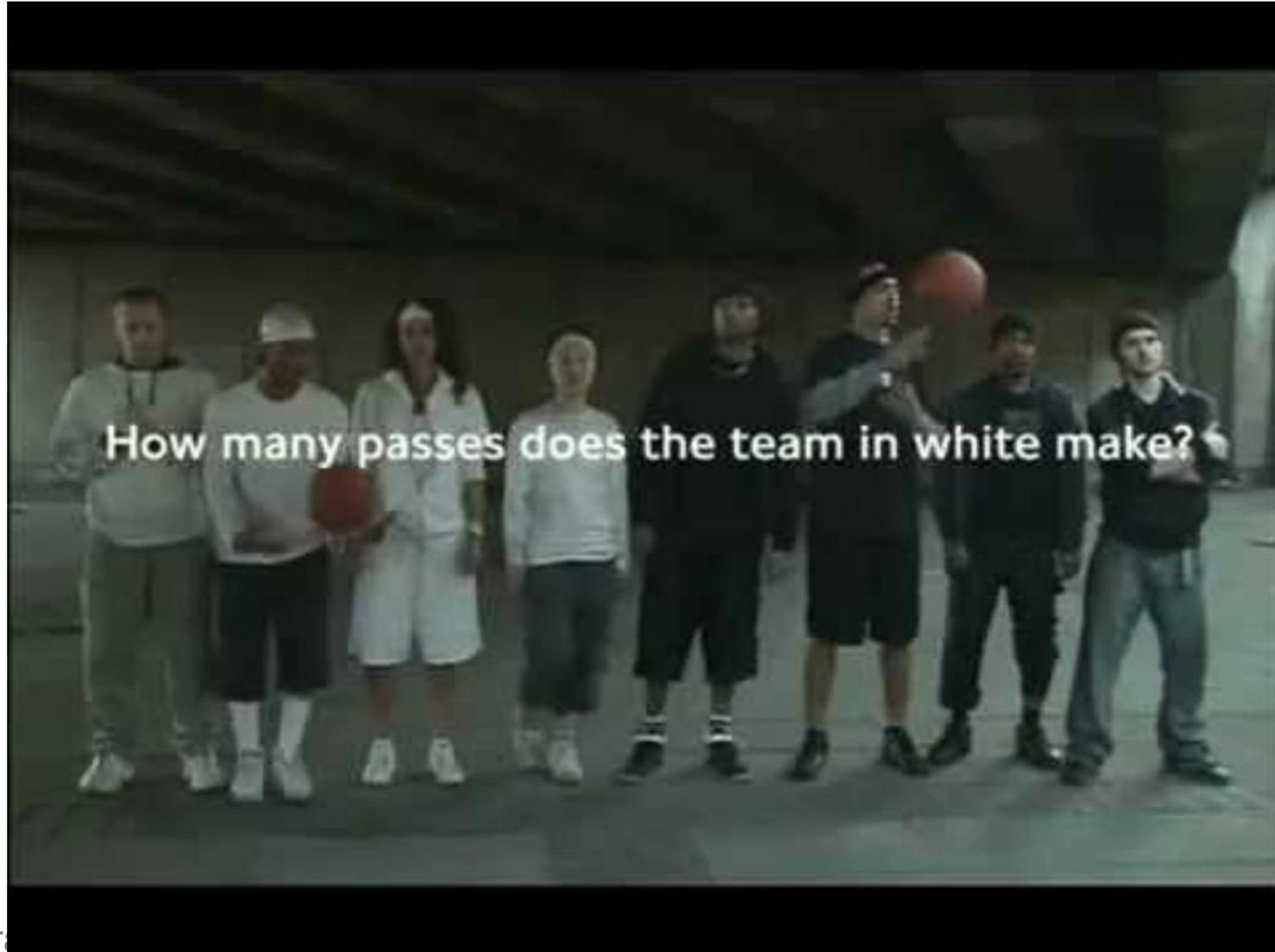
# Weniger erfolgreiche Org.

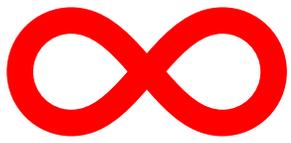
- Sie beherrschen ihr Handwerk nicht.
- Zunehmend mehr.
- Es dominiert Schall & Rauch.
- Ablenkung vom Wesentlichen.
- «Schlecht» bleibt «Schlecht» auch mit einem neuen Werkzeug.

# PURE



## Ablenkung vom Wesentlichen.





P

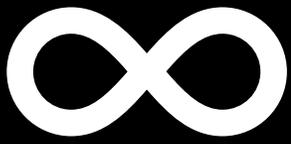
I ♥ gute Handwerker.

U

- Liebst Du sie auch – **Warum?**
- **Beispiele** aus dem Leben.

R

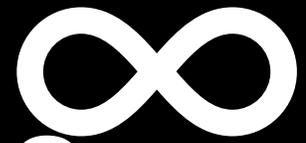
E



**P  
U  
R  
E**

# **Herausforderung**

P  
R  
E



# Was machen nicht erfolgreiche?

Versuchen «Probleme» anders zu lösen > mit **Pillen & Pflaster** (Methoden, Tools).

- Spirale des **Irrwegs**, Hoffnung in neue Pillen, verrennen sich, lenken sich ab, vergessen, das eigentliche Problem zu lösen.



P  
U  
R  
E

# Ausweg



# Fokus was den Wert bringt

- **WERT** = Fokus auf Handwerk.
- **WERT-STEIGERUNG** =  
**systematisches Trainieren** von  
Handwerk.



# P U R E

## WERT

- **Exzellente Handwerker**
  - liefern gem. Erwartungen (Kunde).
  - werden von Kunden geliebt.
  - sind motiviert & haben Spass.
  - verbessern sich von selbst.

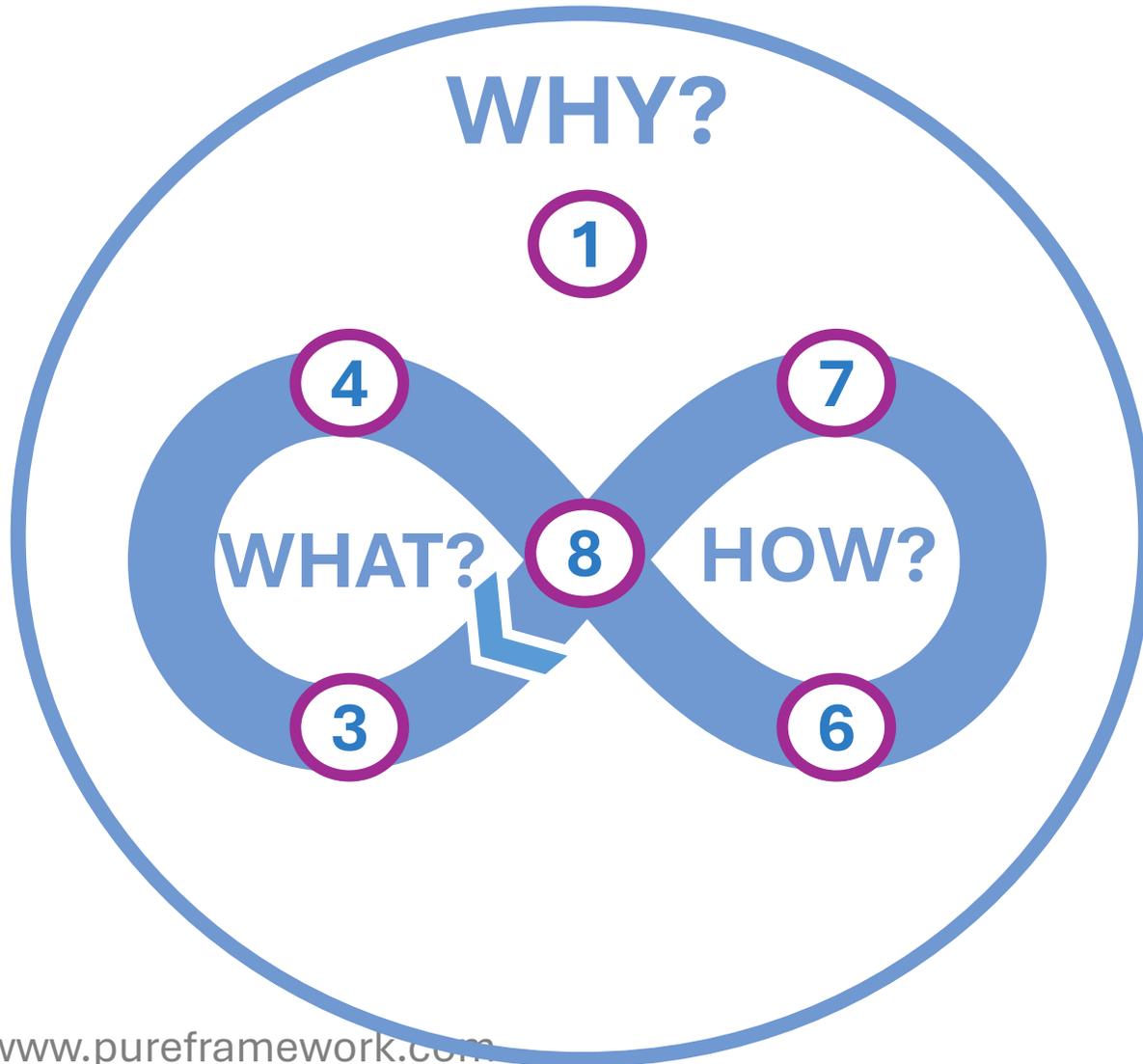


# WERT-STEIGERUNG

- **Trainingsmodell**
  - Explizites, systematisches Training (Entwicklung) von Fähigkeiten, um Erfolg zu erreichen.



# Trainingsmodell

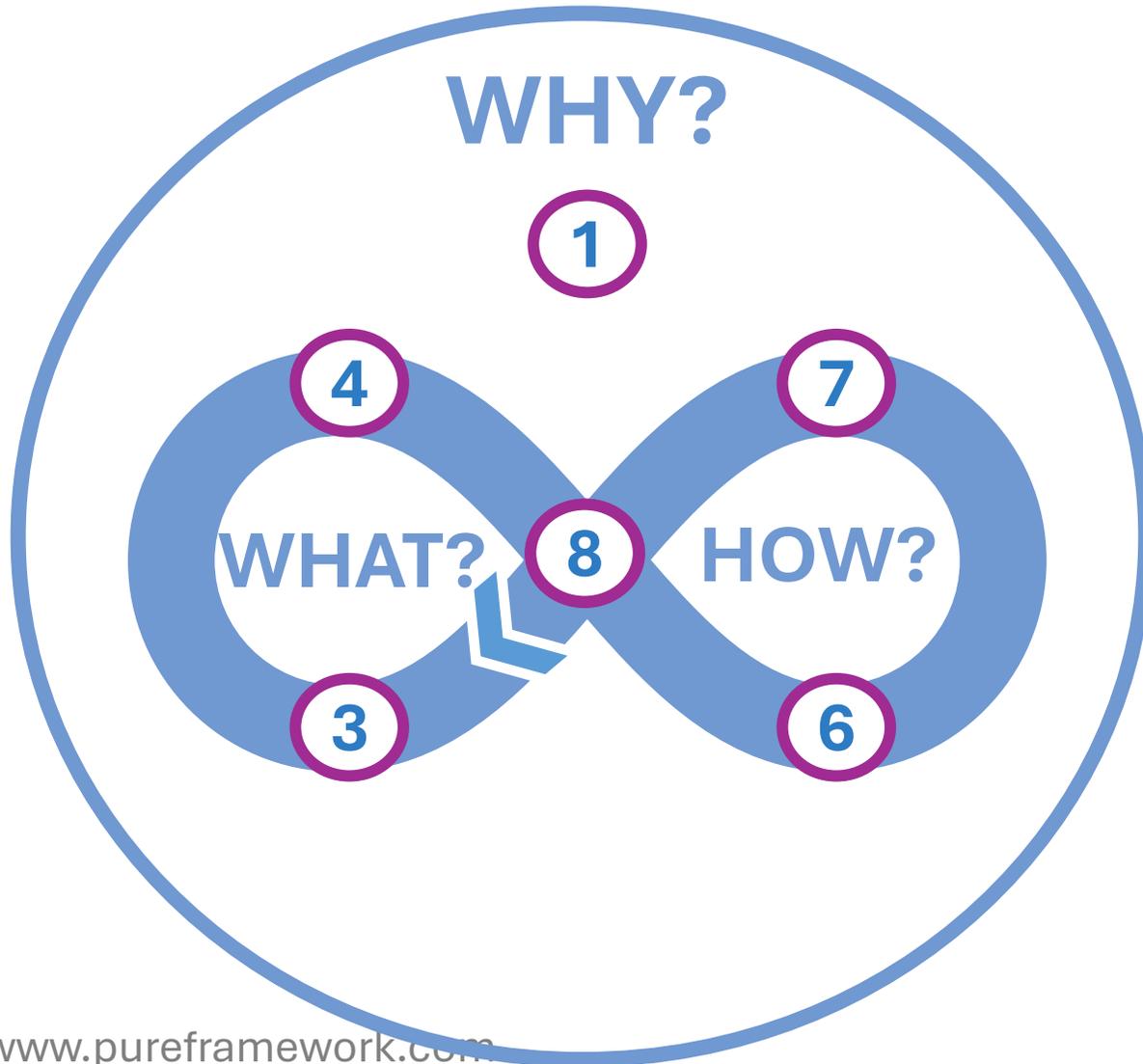


1. Goal
2. Evaluate
3. Discover
4. Agree
5. Re-Evaluate
6. Enable
7. Enforce
8. Evaluate

**>> repeat!!!**



# Beispiel A

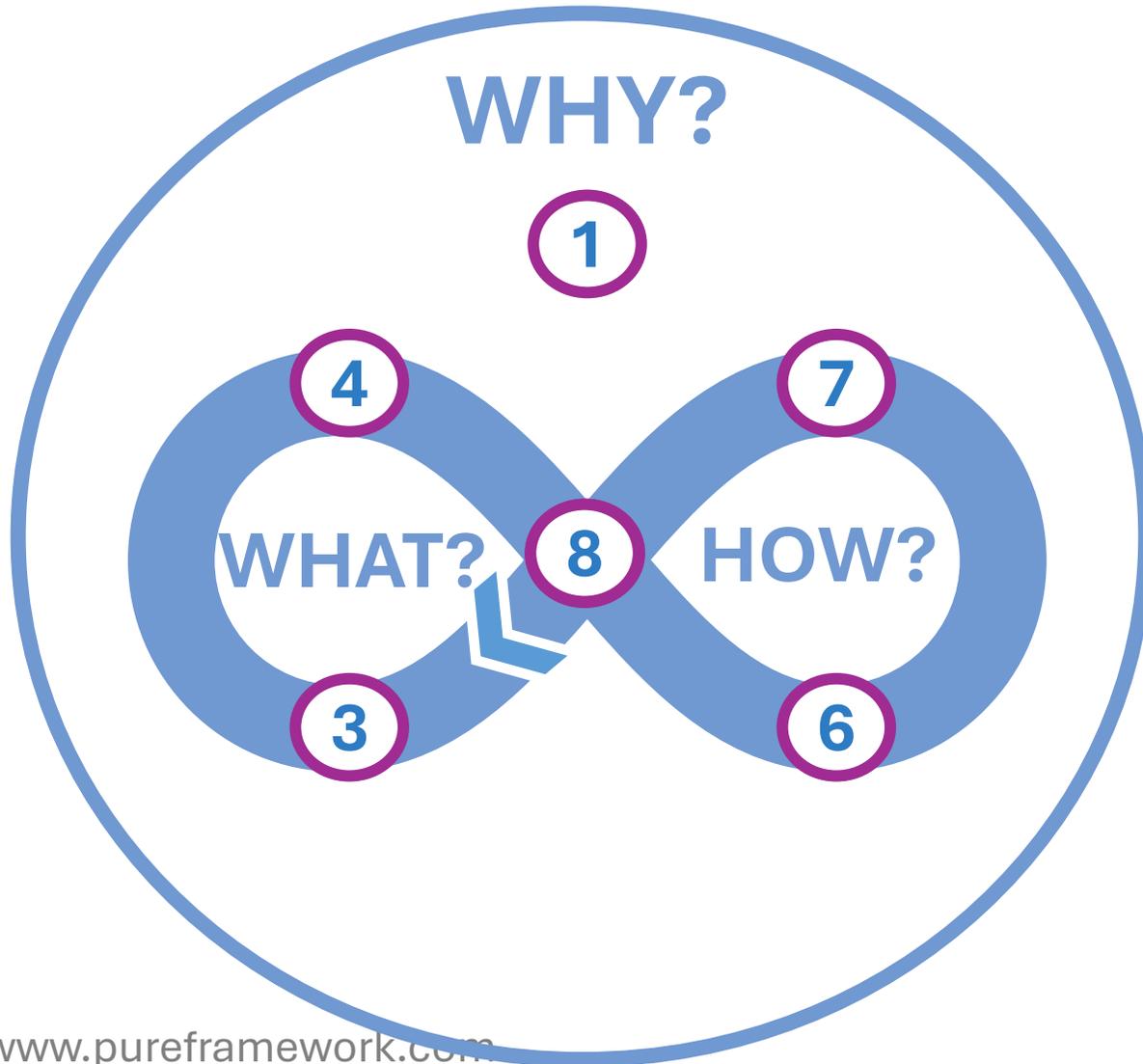


1. Immer aufgeräumte Wohnung
2. Nichts liegt länger als 2 Tage rum
3. Im Augenblick vs. alles auf ein Mal
4. Agree + Sonntags-Retro, CHF 10 Box
5. #2 ist realistisch
6. Auf dem Weg & 10min TimeBox / Tag
7. Sonntags-Retro, CHF 10 Box
8. Warum klappt's (nicht)?

**>> repeat!!!**



# Beispiel B



1. Prognosefähigkeit erhöhen
2. Keine ungeschätzten Items
3. Prognosefähigkeit vor Blindflug
  - a) **IST:** Mit einer Schätzung gehe ich einen Vertrag ein
  - b) **SOLL:** Jede Prognose (Schätzung) ist wertvoller als keine
4. Agree + Sofortige «After Action»
5. Anzahl ungeschätzte Items
6. Jedes neue Item wird sofort geschätzt
7. Erledigt! // Sofortige «After Action»
8. Warum klappt's (nicht)?

**>> repeat!!!**



**P  
U  
R  
E**

# **Call to Action**



# STOP dem Unsinn

**«Wenn Du wirklich was verändern willst, dann räum die Elefanten weg! Und sonst verteil weiter Einhornpflaster ;)»**

*(T. Molitor, 2025)*

# PURE

## Die **ELEFANTEN** im Raum





# P U R E

## MUT

- **Akzeptieren**
- **Unspektakuläres** ist das neue Spektakuläre
- Veränderung erlangen wir nur über **HARTE ARBEIT!**
- **Wiederholung + Disziplin**  
... so wie es auch die Erfolgreichen tun.



P  
U  
R  
E

**DANKE!**

Fürs Zuhören, weiter Diskutieren  
und das Handwerk unserer Branche  
zu fördern.

P  
U  
R  
E

Poet :D



**Thomas Molitor**

thomas.molitor@crossmind.ch  
+41 78 659 96 78



[www.pureframework.com](http://www.pureframework.com)



Beantrage über unser  
Kontaktformular den

**PURE Starter-Kit**